

CURRICULUM VITAE

ALESSANDRO PISANI

55049 VIAREGGIO (LU)

Nato a Carrara (MS) il 26/01/1957

e-mail: alepisani57@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/alessandro-pisani-2b80778/>

Stato civile: Coniugato

SINTESI

Manager commerciale con una vasta esperienza maturata nell'ambito del servizio al cliente e nella vendita. Supporto alle attività di marketing, dinamico e creativo, con una corposa esperienza nel marketing di prodotto, promozioni, pubbliche relazioni, gestione progetti strategici e comunicazione. Entusiasta e scrupoloso, instancabile, con forte integrità morale e solida etica del lavoro.

Importante capacità di coordinamento e contrattazione, pianificazione strategica, organizzazione del lavoro, abitudine alla guida di Team organizzati, proattivo, con profonda attitudine al problem solving e riconosciute capacità nell'ambito dell'organizzazione di Eventi e Manifestazioni sportive di alto livello.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Dal 05/2010 al actual

SOCIO ACCOMANDANTE E.C. EVENTI & COMUNICAZIONE SAS – Viareggio (LU)

Responsabile organizzazioni e consulenze strategie commerciali

Direzione Normal Trade Automotive COLZANI SPA - Seregno (MB)

Sviluppo rete commerciale e key client distribuzione Autoaccessori

CONSULENTE COMMERCIALE FG-TECH srl - Importatore ADDINOL LUBE GmbH - Suzzara (MN)

Responsabile per i settori Auto, Moto, Nautica dei lubrificanti a marchio ADDINOL.

RESPONSABILE DIREZIONE COMMERCIALE – STRATEGICO - OPERATIVA di MAROIL SRL - BARDAHL ITALIA – ALTOPASCIO (LU)

Maroil srl è la Concessionaria esclusiva per l'Italia per la produzione e distribuzione di Lubrificanti e Additivi motore della Multinazionale USA Bardahl Manufacturing Co.

Dal 01/1990 al 04/2010

TITOLARE AGENZIA NEW TARGET – VIAREGGIO (LU)

Agenzia di Comunicazione e Rappresentanze attraverso la quale ho svolto, come Libero Professionista, un'attività imprenditoriale di MKT, Comunicazione ed organizzazione di eventi sportivi motoristici a livello Nazionale ed Internazionale.

A Viareggio ho collaborato all'Organizzazione di eventi quali l'Expo Viareggio Mare e la Manifestazione Nautica Viareggio-Montecarlo. Viareggio oltre all'esperienza di Consigliere della Fondazione Carnevale dal 1993 al 1995.

Dal 11/1976 al 04/2010

AGENTE COMMERCIO VARIE AZIENDE

Agente di Commercio per primarie aziende del settore Food. In questi lunghi anni ho anche ricoperto il ruolo di **Area Manager** e **Vice-Direttore vendite Italia** oltre ad operare in qualità di Responsabile organizzativo di importanti eventi sportivi motoristici a livello internazionale.

ISTRUZIONE

Diploma da privatista: 1976 Liceo Scientifico Tevenè - Pisa

Studi Universitari: Facoltà Scienze Politiche Firenze (1977 – 1980 non terminato)

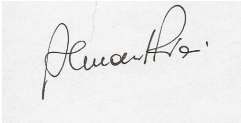
Lingue straniere: Francese (buono) – Inglese (basic)

OBIETTIVI CONSEGUITI

- Pianificazione e realizzazione di Piani MKT ed altri eventi promozionali.
- Management: direzione di un team di vendita composto da oltre 50 agenti con sviluppo ed incremento vendite, creazione di strategie/piani di marketing/attività promozionali
- Gestione e sviluppo di Key Client settori Food e Automotive
- Apertura e sviluppo considerevole nuovi canali di vendita

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

Conoscenze informatiche (Gestionali, Mac, Windows, Pacchetto Office)

A small, square image containing a handwritten signature in black ink on a light-colored background. The signature is cursive and appears to read 'P. Amato'.

